

## Leistungsangebot

### Allgemein/Projektorganisation

- Darstellung des ÖPNV/ SPNV-Marktes inkl. aller Chancen und Risiken für den Bieter
- Strategische, organisatorische und technische Beratung bei der Auswahl geeigneter Ausschreibungsverfahren
- Betrieblich-technische Aus- und Bewertung der Verdingungsunterlagen
- Projektleitung und -koordination
- Abstimmung mit allen internen und externen Projektbeteiligten
- Projektkalkulation
- Risikodarstellung und -bewertung
- Stellung von Rückfragen bzw. Rügen unklarer Tatbestände
- Neutrale Begutachtung von Angeboten, Durchführung von bid reviews
- Angebotsnachbereitung
- Begleitung des Bieters während der anschließenden Bewertungsphase des Angebotes

### Fahr- und Betriebsplanung

- Konstruktion und Optimierung des Fahrplanangebotes
- Entwicklung und betriebliche Bewertung von Fahrplanvarianten
- Verkehrstagescharfe Umlaufplanung und -optimierung
- Abstimmung des Fahrplans mit allen beteiligten Infrastrukturgesellschaften
- Entwicklung und Optimierung von Abstell- und Reinigungskonzepten
- Konzeption der Leitstelle
- Beschreibung des Probetriebes und der Betriebsaufnahme
- Entwicklung von Konzepten für das Störungs- und Notfallmanagement
- Entwicklung von SEV-Konzepten

## Fahrzeuge

- Auswahl geeigneter Fahrzeuge für das ausgeschriebene Netz
- Technische Konzeption und Beschreibung der geeigneten Fahrzeuge
- Erstellung und Versand von Pflichtenheften
- Laufende Verhandlung mit allen Fahrzeugherstellern
- Interne und externe Klärung der Fahrzeugfinanzierung bzw. Verhandlung mit Leasinggebern
- Entwicklung von Konzepten für den Einsatz von Gebrauch- und Ersatzfahrzeugen

### Wartung / Instandhaltung

- Entwicklung/Optimierung von Werkstatt- und Instandhaltungskonzepten
- Suche nach geeigneten Werkstattstandorten und Vor-Ort-Verhandlung mit zu beteiligenden Kommunen und Betreibern
- Technische Werkstattkonzeption
- Abstimmung des Werkstattkonzeptes mit der Fahr- und Betriebsplanung

### Weitere Konzepte

- Entwicklung und Optimierung von Personalkonzepten, Entwicklung der Unternehmensstruktur
- Energieverbrauchsrechnung und -optimierung (mit Partner)
- Entwicklung und Optimierung zielgerichteter Vertriebskonzepte (mit Partner)
- Entwicklung und Umsetzung von Kundengruppen-orientierten Marketingkonzepten (mit Partner)
- Ermittlung der Fahrgastnachfrage, Erlösprognose und Einnahmeverteilung (mit Partner)
- Entwicklung von Konzepten für Service, Qualität, Sicherheit, Mängelbeseitigung und Fahrgastinformation
- Erstellung aller notwendigen Angebotstexte

*easy-rail*

Verkehrsconsulting  
und ÖPNV/SPNV-  
Ausschreibungs-  
beratung

Kurzinformation

## Marktsituation

Der deutsche SPNV-Markt hat sich seit der Bahnreform im Jahr 1994 bzw. seit Beginn der Regionalisierung des Schienenpersonen-Nahverkehrs (SPNV) im Jahr 1996 stark verändert. So stieg in diesem Zeitraum der Marktanteil der Nichtbundeseigenen Eisenbahnen an den jährlich erbrachten Zug-km von 1% auf derzeit etwa 16%, Ende 2007 werden es bereits über 20% sein.

Gerade vor der Hintergrund der im Sommer 2006 beschlossenen Kürzung der Regionalisierungsmittel und einer damit einhergehenden stetigen Steigerung der Zahl an Ausschreibungsverfahren (und daraus resultierend auch Betriebsaufnahmen) wird es für bestehende und neue Eisenbahnunternehmen immer schwieriger werden, diese Aufgaben personell und kapazitiv abzudecken.

## Die Lösung

Um es den Unternehmen zu ermöglichen, sich dennoch an möglichst vielen Ausschreibungsverfahren zu beteiligen, wurde *easy-rail* gegründet.

*easy-rail* bietet Ihnen an, in enger Zusammenarbeit mit Ihrem bestehenden Personal leistungsfähige Angebote für aktuelle ÖPNV/SPNV-Ausschreibungsverfahren zu entwickeln und abgabefertig zu erstellen. Dabei können Sie entscheiden, ob wir Ihnen ein Komplettangebot erarbeiten oder nur Teile des Angebotes entwickeln sollen. Durch den modulartigen Aufbau unseres Leistungsangebotes können Sie genau die Teile wählen, die Sie benötigen. Das alles bieten wir Ihnen entweder zu günstigen Pauschalpreisen oder in stundenbezogener Abrechnung an.

## Zur Person

Mit der Gründung von *easy-rail* im Sommer 2006 habe ich, Roman Weidinger, mich selbstständig gemacht, nachdem ich über 5 1/2 Jahre das Ausschreibungs-geschäft sowie das tägliche Geschäft im laufenden Betrieb bei verschiedenen Arbeitgebern gelernt habe.

In dieser Zeit habe ich Erfahrungen bei fast 20 nationalen und internationalen Vergabeverfahren im SPNV und ÖPNV sammeln können und den SPNV-Markt inkl. aller wichtigen Akteure bestens kennen gelernt. Dieses Wissen möchte ich zusammen mit meinen Partnern zum bestmöglichen Wohl meiner Auftraggeber einsetzen.

## Qualifikation und Referenzen

- Studium Verkehrswesen mit Schwerpunkt Planung und Betrieb im Eisenbahnverkehr und Abschluss „Diplom-Ingenieur“ an der Technischen Universität Berlin
- Tätigkeit bei der Connex Regiobahn GmbH, den Berliner Verkehrsbetrieben (BVG) AöR, der Hamburger Hochbahn AG und der Serco GmbH in verschiedenen Arbeitsgebieten
- Fachliche und organisatorische Erarbeitung von Angeboten als Projektleiter bzw. Projektingenieur u.a. für die folgenden SPNV-Ausschreibungsverfahren:
  - S-Bahn Rhein-Neckar (2001)
  - Neumünster - Heide - Büsum (2002)
  - Ostnetz Brandenburg (2002)
  - Marschbahn (2003)
  - Nordharznetz (2003)
  - Teutoburger Wald-Netz (2004)
  - Nordost-Hessen-Netz (2004)
  - Ostseeküste (2005)
  - Red Line Tel Aviv (2005)
  - West- und Südpfalz (2006)

## Partner



Interlink Consulting GmbH  
([www.interlink-verkehr.de](http://www.interlink-verkehr.de))



econex Verkehrsconsult GmbH  
([www.econex.de](http://www.econex.de))

Ich bin freier Mitarbeiter bei team red.



([www.team-red.net](http://www.team-red.net))

## Kontakt

*easy-rail*

Dipl.-Ing. Roman Weidinger  
Sarrazinstr. 5  
D-12159 Berlin  
Tel.: + 49 - 30 - 859 66 729  
Fax: + 49 - 30 - 859 66 729  
Mobil: + 49 - 162 - 911 51 88  
Mail: [weidinger@easy-rail.de](mailto:weidinger@easy-rail.de)  
Internet : [www.easy-rail.de](http://www.easy-rail.de)